

5 QUESTIONS pour choisir sa Legaltech

01

Qui suis-je ?

Les LegalTechs ont conçu leurs solutions selon une logique client



En conséquence, il convient de définir avant toute chose quel client vous êtes : un notaire, un huissier de justice, une entreprise, un avocat indépendant ou au sein d'un cabinet, etc. Éventuellement, si vous êtes spécialisés dans une discipline (droit des affaires, social, immobilier, de la famille, ...), il conviendra de concentrer vos recherches en fonction.



02

Quels domaines d'intervention cibler ?

De nombreuses solutions existent selon que vous souhaitez digitaliser ou automatiser certaines activités de votre équipe ou office ou si vous cherchez un soutien au déploiement de votre expertise



D'AUTRES OBJECTIFS PEUVENT ÉGALEMENT ÊTRE POURSUIVIS PAR LES LEGALTECH : ANALYSES PRÉDICTIVES, TRAÇABILITÉ DES DOCUMENTS JURIDIQUES, ETC.



03

Comment intégrer la legaltech dans mes activités au quotidien ?

Comme nos cartographies l'illustrent, les solutions proposées par la LegalTech s'inscrivent généralement dans un des cycles de vie d'un projet ou d'une entreprise



Ainsi, certaines aident l'utilisateur à choisir une offre (ou l'entreprise à être vue), d'autres à lancer des projets, d'autres encore à pérenniser un mode de fonctionnement, etc. En conséquence, **le recours à une LegalTech peut être ponctuel ou pérenne**, unique ou s'inscrire dans une stratégie plus large de digitalisation du travail. Dans ce cas, pensez à cartographier vos solutions pour bénéficier des synergies et éviter tout chevauchement.



04

À quels investissements suis-je prêt ?



TOUT D'ABORD, UN INVESTISSEMENT HUMAIN EST À PRÉVOIR.

Le plus important est d'évaluer l'appétence des équipes à intégrer le nouvel outil. Ensuite, il faut déterminer les employés concernés et le temps nécessaire à leur formation pour maîtriser l'outil. Le meilleur outil peut rester inutile si personne ne prend le temps de correctement l'utiliser.

LE SECOND INVESTISSEMENT EST ÉCONOMIQUE.

Les solutions supposent des coûts différents. Il convient donc d'évaluer le budget que l'on est prêt à allouer, et de le revoir régulièrement en fonction de l'analyse des retours sur investissement. De même, les modalités financières peuvent différer d'une solution à l'autre et doivent être étudiées à l'avance (abonnements mensuels ou annuels, coût fixe à l'achat de la solution, budget de paramétrage, etc.).

Bon à savoir : il n'est pas nécessaire de changer son matériel informatique pour adopter des solutions Legaltech.

➤ Offre de financement.



05

De quel niveau de conseil et d'accompagnement ai-je besoin ?

La facilité de prise en main d'un outil est centrale pour son succès en entreprise



Ainsi, certaines LegalTechs n'hésitent pas à proposer également des aides juridiques, des fiches métier ou blog pour mieux accompagner le déploiement de leur technologie.

UN BON INDICATEUR EST GÉNÉRALEMENT LA POSSIBILITÉ DE PERSONNALISER LA SOLUTION.



Une solution générique peut être plus rapide à déployer, mais moins performante à long terme.



Une solution personnalisable et spécifique peut nécessiter un travail en amont supérieur, pour des gains accrus.